

Tror norsk IoT-teknologi



Tror på volumavtaler innen årsskiftet

CHIP-DISTRIBUSJON I BOKS: F.v.: DeviceDrive-gründer Per-Morten Brun og Terje Fjeldvig, salgs- og markedsføringsdirektør, sammen med to representanter fra EBV Elektronik. FOTO: SELSKAPET

Selskapet skal nå henvende seg til eksterne investorer for å fylle opp balansen med mellom 15 og 20 millioner kroner i 2017. DeviceDrive-duoen vil ikke gå ut med detaljer om prisingen av selskapet.

Ledelsen i selskapet har imidlertid stor tro på at de, ved hjelp av EBV, kan få til et par store kontrakter, det vil si ordre på 50.000-100.000 enheter, innen årsskiftet.

– Hvilke volumforventninger har dere til chip-en i årene fremover?

– Vi ønsker å være forsiktige med å spå utfallet. Med en inkubasjonstid for løsninger som ligger på 1-1,5 år, har vi ikke fasiten det har gått to år, sier Gjøstein.

– Men vi har registrert at McK-

insey tror det vil være rundt 220 milliarder elektriske enheter i 2020 og at 50 milliarder skal kobles til nett. I dag er det kun en brøkdel av markedet som er tatt, samtidig vet vi at EBV har en markedsandel på 30 prosent globalt, sier Gjøstein.

Selv med en distribusjonsavtale i havn vil det ta tid før inntektene kommer for alvor. EBV tar også en fast margin pr. solgte chip. Teknologiplattformen fra DeviceDrive er laget for å utvikle en rekke tjenester på toppen og det er laget en egen app som håndterer enhetene på en brukervennlig måte.

MULIGHETER: DeviceDrive ser muligheter innenfor flere industrivertikaler, inkludert bilindustrien.

ILLUSTRASJONSFOTO: DCX



LETT PÅ NETT: Hvitevarer og annen elektronikk kan lett kobles til internett med DeviceDrives teknologi.

ILLUSTRASJONSFOTO: GOREN