



Norge

Det norske programvareselskapet Fara har jobbet sammen med Fluid-Time for å levere en integrert reise- og billettapp (bildet) til Salzburg i Østerrike. Den nye appen hjelper passasjerene med å finne den beste reiseruten og kjøpe riktig billett, noe som gjør det lettere å reise kollektivt.



HomeNet har inngått en avtale om å levere fiberinfrastruktur og -tjenester til JM Norge. Avtalen omfatter leveranse av fibernet til JM Norge sine nybyggprosjekter de kommende årene.

Fredrikstad kommune har nylig lansert en ny, digital varslingsløsning, levert av Evry. Løsningen skal gjøre det enklere for kommunens medarbeidere å melde fra om eventuelle kritikkverdige forhold.

Globalt

Snap, tidligere kjent som Snapchat, satte opp en pop-up-butikk vis a vis Apples velkjente butikk på Fifth Avenue i New York. Butikken (bildet) selger kun én ting, Snap-brillene Spectacles. Og brillene selges ikke over disk men via én automat plassert midt i lokalet. Snap-solbrillene tar selvsagt bilder og videoer og er koblet til den populære Snap-appen. Snap er på vei mot børsnotering på Nasdaq til en pris som verdsetter selskapet til 25 milliarder dollar, 9 milliarder høyere enn Facebook ble verdsatt til da det gikk på børs.



Nøkkeltall

Med fremveksten av tingenes internett (IoT) vil China Mobile doble antallet tilkoblinger fra 2015 til 2020 til totalt 1,75 milliarder. Selskapet ventet at bare i Kina alene vil det være 10 milliarder nettkoblede ting innen 2020, ettersom stadig flere biler, kjøleskap og alle mulige andre ting skal på nett. Verdens største teleoperatør har 850 millioner abonnenter i dag og selskapet brukte bare tre år på å bygge 1,4 millioner basestasjoner. I dag har selskapet over 500 millioner på 4G-nettet og eier en tredjedel av verdens 4G-basestasjoner.

TINGENES INTERNETT NORSK TEKNOLOGI GÅR GLOBALT

Tysk gigant falt fo

DeviceDrive har utviklet en teknologi som enkelt kan sende alle elektriske produkter på nett. Nå har den tyske stordistributøren EBV Elektronik tatt selskapet inn i varmen.

HENRIK CHARLESEN
HENRIK@FINANSAVISEN.NO

Tyske EBV Elektronik, som er en del av det børsnoterte Avnet-konsernet, skal selge og distribuere teknologi utviklet av det anonyme, norske teknologiselskapet DeviceDrive.

Selskapet har jobbet i to år for å komme inn under EBVs vinger, forteller DeviceDrive-gründer Per-Morten Brun.

– Under hele prosessen har vi virkelig fått erfart hva tysk grundighet betyr, sier han.

– Belønningen er at EBV, som er vår eneste kunde, skal selge og markedsføre chip-en til deres kunder. Bare i Europa og Midtøsten har de 12.000 kunder, men avtalen er global via Avnet Group.

Raskt på nett

DeviceDrive, som er lokalisert i Holmsbu i Buskerud, har utviklet en databrikke og en plattform for tingenes internett (Internet of Things; IoT). Ved hjelp av kun noen enkle kodelinjer kan all elektronikk kobles til internett i løpet av få minutter.

– Vi har fjernet kompleksiteten med kommunikasjon over internett. Chip-en vi tilbyr er ferdig kodet med programvare for å sende elektriske produkter på nett i løpet av kort tid og med minimalt av ressursinnsats, sier Brun.

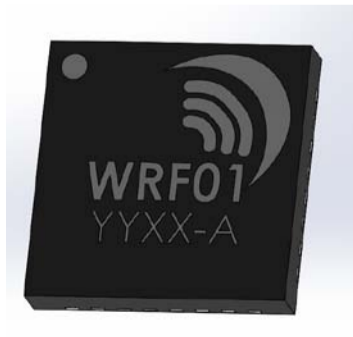
Ifølge gründeren er chip-en konkurransedyktig på pris mens chip-en er sikker, enkel og fleksibel i bruk. I tillegg kan dataene kontrolleres og visualiseres fra enhver smarttelefon.

Hele systemet er dessuten åpent, det vil si at produkter fra hvilken som helst produsent fungerer med DeviceDrives teknologi, enten det er et kjøleskap fra Miele eller en kaffemaskin fra en hvilken som helst hvitevareprodusent.

– Dette gir uante muligheter for næringslivet og privatpersoner. Vi ser for eksempel store muligheter innenfor bilindustrien, tradisjonell industri, forsvar og medisinsk utstyr



Jakter 15-20 mill. fra nye investorer



DeviceDrives chip er klar for verdensmarkedet.

og teknologi, sier Brun.
– Det Spotify gjorde for musikkindustrien gjør vi nå for chipper som kobles til internett, sier Bjart Gjøstein, som er daglig leder

i DeviceDrive.

Chip-ene er laget slik at de kan oppgraderes etter at de er knyttet til en enhet. En annen egenskap er at den kan settes opp med et regelsett og dermed reagere på en spesiell måte dersom en spesiell hendelse inntreffer.

Mannen med kontakter EBV har røtter tilbake til 1969 og er i dag en ledende distributor av semiconductor-produkter i Europa. Selskapet har blant annet 1.000 selgere i organisasjonen og 110 applikasjonsspesialister samt et avansert og topp moderne distribusjonsapparat.

Selskapet har videre 62 kontorer fordelt på 28 europeiske land samt i Israel og Sør-Afrika.

– Hittil er det ingen norske teknologiselskap som har hatt en slik global distribusjonsavtale med EBV, som er verdens største halvlederdistribytør, sier Brun.

– Hvordan har dere lykket med å komme i en slik posisjon?

– Da vi fikk inn Terje Fjeldvig, som har 20 års fartstid fra Phillips, begynte vi å jobbe strategisk mot EBV. Takket være hans kontaktnett klarte vi å komme oss inn, sier Brun.

På pengejakt

Siden 2012 er det blitt investert et tosfifret millionbeløp i DeviceDrive, inkludert tre millioner kroner fra Innovasjon Norge, og det har gått med noen tusen dugnadstimer, forteller Brun.